

# Pierre BROCHARD

15 ans d'expériences en développement commercial et management



Actuellement à l'écoute du marché et attentif à d'éventuelles opportunités. Je recherche un poste à dimension commerciale/achat (Business development, Commercial, Acheteur)

## Expériences professionnelles

2016

### VOYAGE PRIVE

*Acheteur sénior*

*Thalasseo.com Spécialiste du voyage bien-être, 30M€*

- Gestion du portefeuille existant – France – Portugal – Maroc – Benelux
- Gestion des grands comptes (Relais Thalasso, St Malo et Thalasso.com)
- Négociation des animations commerciales (Vente flash et événements)
- Sourcing – Développement du portefeuille existant

2016  
2014

### CENTURY21

*Consultant, responsable des Bouches du Rhône*

*Agence spécialisée en cession acquisition d'entreprises et de commerces*

- Prospection et développement du portefeuille "vendeurs"
- Analyse, évaluation et promotion des biens
- Accompagnement et finalisation des transactions (dossiers bancaires)

2014  
2009

### MIDI

*Créateur et gérant*

*Nouveau concept de restauration rapide de qualité, Aix en Provence*

- Définition, création et construction du projet
- Recrutement et lancement de l'activité (5 collaborateurs)
- Gestion courante du point de vente et management (120 couverts/jour)

2008  
2001

### ANADSKA – Groupe Galerie Lafayette, Paris

*Directeur de magasin - CC les 4 Temps La défense - 9,4 M€*

*Directeur adjoint de magasin – Bercy Village – 7,2 M€*

*Chaîne de magasins d'articles de sport Outdoor*

- Coordonner et optimiser l'activité quotidienne
- Management d'une équipe de 35 collaborateurs

2001  
1997

### BBHLS.A

*Création et lancement - Chargé du développement commercial*

*Importateur exclusif pour le leader américain du Fitness NORDICTRACK*

2007

### HOALEN

*Actionnaire et membre du conseil d'administration*

*Vêtements Outdoor pour la mer – [Hoalen.com](http://Hoalen.com)*

## Langues & Hobbies

*Anglais opérationnel (TOEIC 875)*

*Membre de l'équipe de France de ski (Vice Champion d'Europe - Coupe du monde & JO Albertville)*

*Brevet de pilote privé*

## Contact

+ 33 6 13 23 50 40

[pbroc@free.fr](mailto:pbroc@free.fr)

*Aix en Provence*

## Compétences

### Commercial / Marketing

- Définir et mettre en place une stratégie commerciale
- Vente / Prospection
- Achat / Négociation
- Gestion de grands comptes

### Management

- Piloter un centre de profit (10M€)
- Animer et motiver une équipe de collaborateurs (35)

### Gestion

- Suivre, contrôler et reporter l'activité
- Analyse financière

## Formations

ESSEC - Master II - 2008

Sport Management et Stratégie d'Entreprise  
Mention Très bien – Cergy

Diplôme Européen d'Etudes Supérieures de  
Marketing – 1995 Paris