

**RD TECHNOLOGIES** (Gpe Galilé), PME industrielle de 33 salariés et 7.5 millions d'euros de chiffres d'affaires (65% à l'export) implantée dans les Hautes-Alpes depuis plus de 50 ans, spécialisée dans la fourniture en France et en Europe de pièces pour four de traitement thermique, recherche un / une « **Assistant(e) Commercial(e) Germanophone** ».

Vous serez chargé(e):

- En terme **Commercial & Marketing**
  - o Réception des demandes de Prix des clients / agents / commerciaux, ouverture des dossiers et transmission aux services techniques. Envoi des devis au client.
  - o Réception des commandes clients, ouverture des dossiers et transmission aux services techniques. Envoi des accusés de réception au client, mise à jour le cas échéant.
  - o Communication clients / agents / commerciaux dans le cadre des offres de prix et des affaires en cours : Mise à jour des délais, des ARC, des fiches clients, classement des rapports de visite...
- En terme **Marketing**
  - o Préparation et organisation de salons en Europe.
  - o Mise à jour des outils marketing et développement de la communication : web, réseaux, brochures...etc.
- En terme **Administratif & Technique**
  - o Transport : gestion de la logistique. Consultation des transporteurs, négociation, passage de commande et suivi logistique.
  - o Traduction documentaire.
  - o Réalisation d'offres techniques, de lancement d'affaires simples.

Le service commercial du siège comporte 2 personnes, en contact avec nos commerciaux et nos agents. La zone géographique concernée par le poste comporte, en plus de l'Allemagne (pays clé) les principaux pays suivant : République Tchèque, Suisse, Suède, Finlande, Maghreb, Pays Bas...etc

Dynamique, organisé(e) et rigoureux(se), vous savez prendre en main rapidement les procédures à mener. Votre capacité à vous organiser vous permet d'être efficient(e) face à des sollicitations nombreuses et variées. Votre sens commercial vous permet de prioriser les actions à mener et de communiquer efficacement avec les commerciaux et les agents. Vous disposez d'un bon relationnel tant en interne qu'en externe. Vous souhaitez vous investir et intégrer une PME dynamique.

Vous avez acquis une expérience pertinente en administration des ventes ou en tant que commercial sédentaire. La maîtrise de l'allemand est indispensable, celle de l'anglais également. Une formation ou une expérience marketing est un plus.

Le Poste est basé à Veynes (05), sous la responsabilité hiérarchique du directeur général. Contrat CDI, à 39h. Salaire à négocier selon expérience, jusqu'à 2000€ brut mensuel + intéressement.

*Si cette offre vous intéresse, merci d'adresser votre candidature et curriculum vitae à :*  
*Anthony CHERABIEH, anthony.cherabieh@rd-technologies.fr*

Matériels et outillages pour fours de traitements thermiques