



**Esther GAMET**

126 impasse du canal de Marseille

13122 Ventabren

06 33 86 84 01

[gametesther@gmail.com](mailto:gametesther@gmail.com)

## Attachée Commerciale

Entretenir et développer un portefeuille client, fidéliser et séduire afin d'accroître le chiffre d'affaire de la société.

- Sens relationnel
- Capacité d'écoute

- Force persuasion
- Créative et dynamique

- Autonome et organisée
- Aisance à l'oral

### COMPETENCES ACQUISES

#### Commerciales

- Développer et fidéliser un portefeuille client
- Ecouter, proposer et présenter une gamme de produit adapté
- Sens de la négociation, culture du résultat
- Force de propositions
- Effectuer le suivi des commandes (réassorts, échanges...)

#### Merchandising / Marketing

- Transmettre et animer l'identité et les valeurs de la marque
- Participer à la réalisation des opérations marketing
- Veiller à la visibilité des produits en magasin
- Reporting sur le positionnement de la marque et de la concurrence

#### Capacité organisationnelle

- Evaluer, analyser le secteur de distribution
- Planification des rendez-vous
- Gestion de budget
- Respecter les deadlines
- Autonomie

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES & REALISATIONS

#### 2015-2017 **Responsable magasin OLLYGAN Les Milles**

- Animation commerciale/ Gestion et exploitation courante/ Management et encadrement d'équipe / Gestion administrative et reporting.

#### 2014-2015 **Assistante exécutive BALLTRAP Ventabren**

- Responsable livraison et facturation/ Assistanat commerciale, communication et production.

#### 2012-2015 **Agent immobilier NBI Eguilles**

- Analyser et prospecter/ Estimation et évaluation d'un bien immobilier/ Recherche d'acquéreur/ Effectuer les visites/ Finaliser les actes de ventes.

#### 2009-2012 **Directrice sportive ASV Ventabren**

- Evaluer et définir la politique sportive/ Gestion fonctionnelle et des ressources humaines / Création d'un plan et d'outils de communication.

#### 2005-2009 **Chef de projet / Directrice sportive MON CLUB Casablanca (Maroc)**

- Création du concept et de l'identité du Club / Suivi de chantier, aménagement de la salle / Gestion des ressources/ Création des programmes pédagogiques/ Animation des activités sportives.

#### 2004-2005 **Etalagiste/ Merchandiser DI MICHELI Aix-en-provence**

- Réalisation de vitrine et du merchandising/ Aménagement et implantation de nouveau magasin / Création de stand pour salon du mariage/ Mise en scène et réalisation de décors.

#### 2003-2004 **Attachée commerciale CROSSROAD Aix-en-provence**

- Commercialisation de la marque GUESS/ Implantations de corners et nouveaux magasins/ Formation merchandising en clientèle / Responsable de l'identité visuelle du showroom.

#### 2000-2003 **Merchandiser/ Attachée commercial RIP CURL Sud-est**

- Création et mise en valeur d'espace de vente/ Application des opérations marketing / Formation du personnel.
- Développement et fidélisation de la clientèle / Négociation commerciale/ Gestion de la relation client et reporting.

### FORMATIONS

- 1999 Brevet d'état des activités gymniques
- 1997-1999 IUT Techniques de commercialisation
- 1997 Baccalauréat STT Communication Commerciale

### COMPLEMENTS

#### Langues

Anglais/ Espagnol courant  
Arabe notion

#### Informatique

Microsoft Office