

STÉPHANE CHEVE

801 chemin du Pavillon
Pertuis, 84120

06 09 08 87 68
Stephane.cheve@sfr.fr



EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

04/2016 — 06/2017

Responsable agence SAMSIC RH

- Animation et management de l'équipe.
- Gestion administrative agence Promouvoir l'offre et conseiller les clients/prospects sur leurs besoins.
- Réaliser des propositions commerciales.
- Entretenir les relations commerciales suivies avec les clients.
- Assurer le recrutement et la délégation des collaborateurs intérimaires et coordonner la gestion administrative de l'agence en collaboration avec l'assistante.

02/2011 — 11/2015

Responsable réseau PACA LES DELICES DU TRINITAIN (groupe la Trinitaine)

- Création du réseau sur la région PACA.(objectif 8 magasins)
- Réalisation des études économiques par secteur d'implantation.
- Gestion appel d'offre et suivi des travaux d'aménagement.
- Négociations, achats avec les entreprises locales.
- Recrutement et management du personnel.
- Gestion administrative et commerciale des commerces.

01/2008 — 11/2010

Responsable national grands comptes BRAUN MEDICAL

- Négociateur et ambassadeur du groupe auprès des centrales. (VITALIA,GDS,GHMF,)
- Interlocuteur unique BBRAUN des centrales d'achats.
- Suivi des A/O
- Stratégies de ventes par division.(offre globale)
- Coordination de l'offre entreprise en interne.

01/2005 — 12/2008

Directeur Régional PACA/RHONE ALPES BRAUN MEDICAL

- Management d'équipe (13 personnes).
- Responsable du P/L Paca et Rhône/alpes .
- Définition des objectifs par commercial (CA/MARGE)
- suivi et accompagnement terrain des commerciaux (meilleure région de France 2006/2007 CA/MARGE

04/1993 — 12/2004

Responsable régional des ventes Bretagne/ Animation DISTRIBUTEURS BRAUN MEDICAL

- distributeurs Gestion et développement du portefeuille client.
- Formation et assistance pharmacie et services économiques.
- Formation et staff des ingénieurs biomédicaux.
- Animation réseau de distribution sur gamme investissement.
- Responsable du C.A région et C.A distributeurs.

FORMATION

2003

CRECI PARIS

MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES (15 mois)formation continue

1993

Formation générale: CDAF PARIS formation achats

AESULAP

Diplôme d'études secondaires: BAC B

ST LAUD ANGERS

1989

carte de visiteur medical

LANGUES

WALLSTREET INSTITUTE AIX ANGLAIS COMMERCIAL